



7. AGENDAS DE NEGOCIOS EN EL EXTRANJERO

DESCRIPCIÓN:

Este servicio consiste en la programación de encuentros individuales con clientes potenciales previamente identificados y seleccionados, de acuerdo con las características de su producto y el mercado de su interés.

VENTAJAS QUE OFRECE EL SERVICIO:

Este servicio permite establecer una negociación directa con sus clientes potenciales. Mediante este servicio la empresa llegará a conocer datos específicos de su contraparte, tales como: establecimientos, puntos de venta e infraestructura. Asistencia personal en los mercados donde COFOCE cuenta con oficinas.

ESTE SERVICIO INCLUYE:

- Selección e identificación de empresas a visitar.
- Elaboración y confirmación de la agenda.
- Asistencia personalizada por un ejecutivo en el mercado donde existan oficinas de COFOCE.
- Información general del país a visitar.
- Apoyo en la logística del viaje.
- En caso de que lo requiera, apoyo en la determinación de las listas de precios.

REQUISITOS A CUMPLIR POR LA EMPRESA:

- Estar dispuesto a viajar al país destino.
- Ser una empresa del Estado de Guanajuato.
- Ser una empresa preparada para la exportación.
- Justificar el mercado seleccionado.
- Contar con catálogos en inglés o el idioma del mercado meta.
- Contar con listas de precios cotizada FOB o CIF (COFOCE le ayuda).
- Llevar muestras.

PASOS A SEGUIR:

1. Acudir a la oficina de COFOCE para solicitar el servicio por lo menos con 30 días de anticipación a la fecha de su salida.
2. Cumplir con los trámites administrativos que correspondan.
3. Pagar la cuota de recuperación.
4. Autorización de la agenda tentativa.
5. Los viáticos corren por cuenta del empresario que viaje.